

## **BONHOMME : Partenaire de la gestion de FLOTTE de PRODEVAL**



**BONHOMME AUTOMOBILES apporte des services complets pour accompagner la mobilité de ses clients. Partenaire de la société PRODEVAL pour la gestion de sa flotte, BONHOMME AUTOMOBILES veille à l'optimisation des coûts et à l'efficacité du service rendu, en accompagnant la gestionnaire de flotte de l'entreprise. Chaque gestion est spécifique à chaque entreprise selon son activité, ses choix politiques, économiques et écologique. Une adaptation et une liberté de choix pour laquelle BONHOMME AUTOMOBILE est nativement organisée.**

Spécialiste en ingénierie de solutions BioGAZ, PRODEVAL connaît une forte croissance et se doit de maîtriser les coûts inhérents à son développement. "La gestion de flotte consiste à un suivi quotidien afin de permettre aux conducteurs d'être en toute sécurité dans leur véhicule, qui pour environ 80%, sont également leur outil de travail. Il faut trouver la bonne façon de communiquer avec l'ensemble des services de la société, qui par leur différent métier, ont un fonctionnement variés" précise Gaëlle DUBAIN Gestionnaire de Flotte du Groupe.

### **LA GESTION DE FLOTTE : UN POSTE CLE DE L'ENTREPRISE**

La gestion de flotte permet l'adaptation des modèles de véhicules, de leur nombre ainsi que leurs modes de financement en fonction des besoins des collaborateurs. "Notre flotte est composée de 113 véhicules avec environ 80% d'utilitaires qui sont présents dans toute la France. Une partie de nos véhicules roulent au GNV, ce qui est une priorité pour PRODEVAL car il s'agit d'une de nos activités et cela répond également à nos enjeux écologiques." Complète Gaëlle DUBAIN

### **UN SERVICE SUR MESURE**

"Nous sommes des accompagnateurs en mobilité de nos clients. Ceci en s'adaptant à la politique d'achat et/ou location de l'entreprise. Nous sommes une centrale d'achats / locations de nos clients et notre posture de partenaire nous amène à faire les choix les plus pertinents économiques, écologiques et de services rendus, compte tenu de la typologie et des usages de ces derniers." Précise Melvyn BONHOMME, directeur de BONHOMME AUTOMOBILES.

‘La stratégie multi-marques que nous avons adoptée est un atout prioritaire, pour répondre en toute liberté aux exigences de nos clients. Nous les accompagnons avec nos 4 métiers pour répondre tant aux problématiques d’achat / location, d’entretien, de gestion des sinistres, de sécurité des véhicules que de stratégie financière. Complète-t-il

“La société BONHOMME a une bonne connaissance de notre société et nous propose plusieurs solutions répondants à notre développement : recherche et proposition de véhicules, suivi des dossiers, mise en place d’un logiciel et d’une application pour la gestion de la flotte.” Indique Gaëlle DUBAIN.

## **UN PARTENARIAT GAGNANT**

BONHOMME AUTOMOBILES est local de grande renommée, mais grâce à ses partenariats (Point S ..), il sait répondre aux exigences de mobilité au-delà de l’échelle territoriale.” Avec Bonhomme, c’est un partenariat local mais également national (grâce à VIASSO), capable d’intervenir dans toute la France. C’est un véritable atout pour les sociétés comme nous, souhaitant externaliser une ou plusieurs parties de la gestion de la flotte automobile” Précise Gaëlle DUBAIN.

“Nous participons à l’optimisation du fameux “Total Cost Ownership” intégrant l’ensemble des coûts lié à la mobilité (Carburant, carte grise, télépéage, entretiens, pannes...) et conseillons sur les stratégies salariales dans le cas où les véhicules participent à des avantages de la politique salariale. Notre rôle comme les outils mis à disposition sont de véritables aides à la décision pour les Gestionnaires de Flottes. PRODEVAL est pour nous, un exemple de complexité idéale ou toute notre palette de services peut être mise à profit de notre client.” Indique Melvyn BONHOMME.

“Nous intervenons dans la gestion du parc de véhicules (Achat/location, Vente et Service après-vente, la gestion des livraisons, la planification des rendez-vous d’entretien en atelier, en appliquant les règles contractuelles établies avec PRODEVAL. Cela apporte une souplesse maximale pour les collaborateurs tout en bénéficiant d’une supervision et d’une maîtrise complète des actions et de leurs coûts. Nous fournissons des outils d’accès à l’ensemble de l’information et PRODEVAL possède ainsi un interlocuteur privilégié, quels que soient les acteurs opérationnels sur le terrain.”

“Nous sommes engagés dans la garantie de la performance des véhicules de notre client et nous veillons avec des alertes intelligentes et prédictives aux 20 points de contrôles qui assurent la sécurité des usagers (pneu, révisions, parebrise...). Nous assurons un suivi des usages avec une traçabilité, tant sur les véhicules individuels que partagés. Nous sommes ainsi, en capacité de mesurer le bilan carbone de la mobilité d’entreprise en temps réel”.

Avec ses solutions de gestion de flottes, BONHOMME AUTOMOBILE participe à la simplification de la vie de ses clients avec qui l’entreprise développe une relation de confiance de long terme. Nous vous invitons à découvrir la palette de leurs services sur leur site internet <https://bonhomme-automobiles.com>.



**Contact presse**

Manon Goffin

06 42 30 35 42

[manon.goffin@bonhomme-groupe.com](mailto:manon.goffin@bonhomme-groupe.com)